



Gestalten Sie mit uns die Zukunft unserer Firma!

Wir suchen Sie als ...

Key Account Manager (m/w/d)

Als Key Account Manager sind Sie für die Identifikation und Betreuung unserer Schlüsselkunden verantwortlich. Das Aufbauen von langfristigen Geschäftsbeziehungen sowie die Steigerung der Umsätze und Deckungsbeiträge gehört ebenso zu Ihrem Aufgabengebiet wie die systematische Kundenanalyse, das Aufzeigen von neuen Vertriebswegen und die Erstellung der jährlichen Umsatz- und Absatzplanung.

Über uns:

Wir sind ein modernes und technologisch führendes Unternehmen der Kunststofftechnik mit Hauptsitz in Wiesau in der Oberpfalz. Präzision und Qualität gelten bei uns als Garant für wirtschaftliche Stabilität und eine hohe Zufriedenheit unserer internationalen Kunden.

In den Geschäftsfeldern Automotive, Industrie und Medizin erwirtschaften weltweit ca. 600 Mitarbeiter einen Gesamtumsatz von rund 60 Mio. Euro.

Das bringen Sie mit:

- Studium Kunststofftechnik, Ingenieurwesen oder vergleichbar
- Langjährige Erfahrung im Vertrieb von technischen Kunststoffen / Kunststoffteilen
- Kunststoffkenntnisse, Kenntnisse Spritzguss/Werkzeugtechnik
- Branchenkenntnisse der Kunststoff verarbeitenden Industrie und der Automotivbranche
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu nationaler/internationaler Reisetätigkeit

Das bieten wir Ihnen:

- Interessantes Aufgabengebiet
- Gutes Betriebsklima, motiviertes Team
- Vielseitige Entwicklungsperspektiven
- Langfristigen und sicheren Arbeitsplatz

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann bewerben Sie sich bei uns:**

Wiesauplast Deutschland GmbH & Co KG,
Frau Eva-Maria Hofmann, Am Industriepark 1,
95676 Wiesau
Tel.: 09634/88-286
Mail: karriere@wiesauplast.de
www.wiesauplast.de